



OMEGAWORLDCONCEPT

Grande Centre Point Ratchadamri Bangkok

Mastering BOARDROOM PRESENTATIONS

Strategic Presentation Techniques for Executive Success



สุดยอดการนำเสนอต่อที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทที่ประสบผลสำเร็จ
Influence Board Decision & Securing Commitment with Success

CONTACT

+66 (0) 89692 9900

+66 (0) 2158 9892

200% TAX DEDUCTION

Line Official



@omegaworldclass

Details



www.omegaworldclass.org

UPTO
30%
OFF

Early Bird!

DRIVE THE DECISION

Effective Presentation to Influence the Board's Approval & Commitments

นำเสนอ

นำเสนออย่างเป็นเลิศตรงใจและเหนือความคาดหมายของบอร์ดบริหารและที่ประชุมบริษัท

วิเคราะห์และจัดการ

วิเคราะห์และจัดการความซับซ้อนของการประชุมผู้บริหารระดับสูงและควบคุมบรรยากาศในห้องประชุม

เข้าใจ

เข้าใจการประชุมผู้บริหารและคณะกรรมการระดับสูงเพื่อสร้างสรรคการนำเสนอที่มีประสิทธิผล

ผลักดันความสำเร็จ

ผลักดันความสำเร็จด้วยกลยุทธ์และเทคนิคที่สกัดจากผู้เชี่ยวชาญการนำเสนอบอร์ดจนบรรลุเป้าหมาย

เหนืออื่นใด

เหนืออื่นใด ศิลปะการโน้มน้าวและชนะการตัดสินใจในที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทได้ประสบผลสำเร็จ

KEY LEARNING POINT

เข้าใจ

เข้าใจถึงความกังวลที่สำคัญของผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการ

พัฒนา

พัฒนากลยุทธ์ที่จะเอาชนะใจผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการ

นำเสนอ

นำเสนออย่างตรงประเด็น มีประสิทธิภาพและยุทธวิธีสู่ความสำเร็จ

ทำความเข้าใจ

ทำความเข้าใจถึงพลวัตความไม่แน่นอนของผู้บริหารและคณะกรรมการ

การทำงานร่วมกัน

การทำงานร่วมกันและผ่านความเห็นชอบของคณะผู้บริหารและประธาน

การทำความเข้าใจ

การทำความเข้าใจสถานะของตนเองที่มีต่อผู้บริหารและวาระการประชุม

การเตรียมพร้อม

การเตรียมพร้อมอย่างดีที่สุดในที่ประชุมผู้บริหารและห้องประชุมกรรมการ

จ้อควรทำ

จ้อควรทำและไม่ควรทำในการเสนองานอย่างตรงประเด็นมีประสิทธิภาพ

DAY ONE:

5 JUNE 2025

9.00 - 10.30



Mrs. Supar Phokachaipat

Communication Advisor & Gallup-Certified Strength Coach
Former Chief Officer Corporate Affairs
Allianz Ayudhaya

1

OPENING STRATEGY: How to Make a Great Opening with Power, Polish, and Professionalism that lead to Successful Results

กลยุทธ์การเปิดการนำเสนองานให้น่าประทับใจและเป็นมืออาชีพ สมบูรณ์แบบด้วยพลัง
สร้างบรรยากาศที่นำสู่การพิจารณาอนุมัติเป็นที่เรียบร้อยในบอร์ดบริหารและที่ประชุมบริษัท

Establishes relevance

- **Establishes relevance**, usefulness, and urgency of the presentation.

Aims to

- **Aims to** leave the audience feeling positive and motivated.

Includes

- **Includes** a clear call to action for the audience.

Provides

- **Provides** crucial techniques for executing a powerful, polished, and professional opening.

Designed

- **Designed** to influence favorable decision-making during the meeting.



Mrs. Supar has her career as management in the public relations and communication fields for more than 20-year experiences. Her last position was Chief Officer of Corporate Affairs at Ayudhya Allianz C.P. (AACP) where she was in charge of both the internal communication and external communication (including media relations, corporate social contribution, and brand building). **She was on the Management Committee and was also on the Board of Directors of AACP.**



Mr. Niwat Thanpitinan

Managing Director
Propertist Co., Ltd.

2

Performing a Great Opening and Closing **with Power, Polish and Professionalism**

เปิดและปิดการนำเสนอให้น่าประทับใจ สมบูรณ์แบบด้วยพลัง หมดจดเรียบร้อยและเป็น
มืออาชีพมุ่งสร้างอนาคตในองค์กรชั้นนำ

Master

- **Master** the art of crafting powerful openings that capture the attention of your audience immediately.

Learn

- **Learn** techniques to conclude your presentation with impact, ensuring your message resonates long after.

Polish

- **Polish** your presentation skills to communicate with clarity, confidence, and professionalism.

Utilize

- **Utilize** strategic verbal and non-verbal communication tactics to enhance your presence and persuasiveness in the boardroom.

Niwat is a Structural Engineer and has spent his over 27 years as a professional consultant and owner representative for projects in Thailand and several countries. With his versatile qualifications, he has also taken challenges to handle construction projects in London, Dubai, Mumbai, and Hokkaido. Niwat is now a Committee Member of the Consulting Engineers Association of Thailand (CEAT), the Working Committee for the Federation of Thai Industries (FTI), and the Expert Panel for the National Research Council of Thailand (NRCT). With his extensive experience as a professional consultant both locally and internationally, **Niwat also acts as a corporate advisor for several listed companies.**



Mr. Gong Rungswang

Director of the Executive Board
Industrial Estate Authority of Thailand

3

BOARD's ADVICE: Meeting the Expectation and Critical Concerns of Senior Executive & Board Members in Your Presentations

กลยุทธ์การบริหารความคาดหวังและความกังวลที่สำคัญของผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการในการนำเสนอผลงาน

Identify

- **Identify** and address the key expectations of senior executives and board members in presentations.

Uncover

- **Uncover** and tackle the critical concerns that matter most to the board and executive leadership.

Tailor

- **Tailor** your presentation content and delivery to meet the high standards of a discerning audience.

Utilize

- **Utilize** strategic insights and actionable advice to engage and influence decision-makers effectively.

Mr. Gong joined Exxon where he had accumulated a series of systematic exposures to operations, analytical, commercial and planning areas. His commercial, marketing and management skills have strongly been developed during his 10-year term with ConocoPhillips, where he was Deputy Managing Director to spearhead and lead an aggressive expansion of JET/ Jiffy Service Station network in Thailand.





Mrs. Viriya Lappromrattana

Senior Executive Vice President
I V Global Securities PCL

15.15 - 16.45

4

Presenting Strategies & Latest Situations of Your Company's Stocks in SET to Senior Executive & Board Members

การนำเสนอกลยุทธ์และสถานการณ์ล่าสุดของหุ้นของบริษัทใน SET ต่อผู้บริหารและคณะกรรมการบริษัท

Analyze

- **Analyze** and present the latest trends and performance metrics of your company's stocks in the SET.

Highlight

- **Highlight** strategic decisions and market movements influencing your company's stock valuation and investor perceptions.

Discuss

- **Discuss** future outlooks, potential risks, and opportunities based on current market analysis and company's positioning.

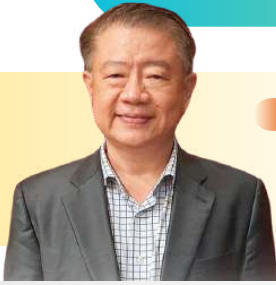
Offer

- **Offer** actionable strategies for enhancing stock performance and shareholder value in response to the current market situation.

As a seasoned capital market analyst and executive at leading securities firms, Mrs. Viriya is widely recognized an expert in the capital market with over 25 years of experience, she received two Best Analyst Awards in 2007 (Retail Investor) in the categories of Energy & Petrochemicals and Banking. Additionally, she has been a speaker and analyst in the capital market for more than 17 years, contributing to leading TV and radio programs such as Money Channel, Money 360, Money Daily, Stock Segment in News Arena 101, Newsroom 101, Make Money FM 97, Nation Radio, Family News Radio, and Chulalongkorn University Radio, among others.

DAY TWO: 6 JUNE 2025

9.00 - 10.30



Mr. PanaEk Warawit

Founder
InfoMobius Co.,Ltd.

5

Using Story Telling & Data Visualization to Plan, Create, Shape & Deliver Effective Presentation to Senior Executive Meeting and the Boardroom

ศิลปะการเล่าเรื่องและการแสดงข้อมูลด้วยภาพในการนำเสนองานต่อผู้บริหารระดับสูง
และคณะกรรมการให้มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล

Learn

- **Learn** to harness the power of passionate storytelling to energize and captivate your boardroom audience.

Acquire tips

- **Acquire tips**, tools, and techniques for using data visualization to clearly communicate complex ideas to senior executives and board members.

Discover

- **Discover** how to craft presentations that create memorable experiences, making your message unforgettable to your audience.

Master

- **Master** the art of storytelling in presentations to deliver compelling narratives that drive home your points effectively.

PanaEk Warawit joined Procter & Gamble where he can drive his passion in real business context. PanaEk has worked at Procter & Gamble for 20 years. He designed, architected, and managed various systems, solutions, **and services mainly in Business Intelligence area ranging from regional reporting systems to a global scale program** that transforms the way 15,000 knowledge workers consume and make decision with data.



Mr. Pongpunt Wongnongteoi

Chief Financial & Strategy Officer, Gother
Former Strategic Planning Director & Board Member,
Tero Entertainment PCL.

6

Mastering Boardroom Dynamics: Navigating Complexities and Aligning with the Five Elements of Chinese Metaphysics

การเรียนรู้พลวัตของห้องประชุม: การนำทางความซับซ้อนและการจัดแนวให้สอดคล้องกับองค์ประกอบทั้งห้าของปรัชญาจีน

Recognize

- **Recognize** the diverse perspectives and pressures faced by senior executives and board members to effectively navigate high-stakes decision-making processes.

Identify

- **Identify** the five types of audience in the boardroom based on the Chinese metaphysical elements of water, wood, fire, earth, and metal to uncover their hidden agendas and priorities.

Develop

- **Develop** strategies for tailoring your presentation approach to align with the unique dynamics and standpoints of senior executives and board members, based on their elemental characteristics.

Understand

- **Understand** the complexities of boardroom dynamics and why seemingly underprepared solutions may succeed while well-crafted proposals can fail, by considering the interplay of the five elements.

Mr. Pongpunt Wongnongteoi is Chief Financial & Strategy Officer, Gother Former Strategic Planning Director & Board Member, Tero Entertainment PCL, the leading entertainment company in Thailand. Prior to BEC-Tero, Pongpunt worked as Assistant Vice President in KASIKORNBANK Plc. He involved as key positions in various strategic projects to transform the traditional banking channels to the new customer-oriented retail banking channels, e.g. CRM, Branding, In-Store Branch, Centralized Back Office, Re-engineering, etc



Dr. Nutavoot Pongsiri

Former Deputy Secretary General, Corporate Excellence Group
Eastern Economic Corridor Office of Thailand (EEC)

7

Strategies and Plans-Effectively Present to Executive & Board Members

กลยุทธ์และรูปแบบการดำเนินงานที่จะนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพต่อผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการ

Understand

- **Understand** the importance of recognizing the perspectives and pressures facing senior executives and board members to navigate high-stakes decision-making processes effectively.

Learn

- **Learn** to decode body language and subtle verbal cues to uncover the hidden agendas and priorities of your audience in the boardroom.

Acquire

- **Acquire** strategies for tailoring your presentation approach based on the unique dynamics and standing points of senior executives and board members.

Gain

- **Gain** insights into why seemingly underprepared solutions can succeed, while well-crafted proposals may fail, by understanding the complexities of boardroom dynamics.

Prior to EEC, Dr. Nutavoot was Assistant Governor at Bank of Thailand for Human Resources and Organization Development Group. He has also been invited to make management and leadership presentations to several organizations e.g. The Office of the Civil Service Commission (OCSC), Ministry of Interior, Judicial Training Institute, PTT Public Company Limited, Thai Oil Group, the Siam Cement Group (SCG), the American Chamber of Commerce (AMCHAM), ASEAN Studies Centre-Singapore, and United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD). **Dr. Nutavoot received an honorary Thailand Top 100 HR award from the Human Resources Institute (HRI), Thammasat University in 2007.**



Dr. Chatchai Thnarudee

Chief Executive Officer
THANAGER & CO Co., Ltd.

8

Coping with Uncertainties in Senior Executive & Board Meetings

กลยุทธ์จัดการความไม่แน่นอนในการประชุมบอร์ดบริษัทและผู้บริหารระดับสูง ซึ่งขึ้นอยู่กับปัจจัยแฝงหลายประการ

Learn

- **Learn** to navigate the unpredictable outcomes of board meetings by understanding the underlying factors that influence senior executive and board member decisions.

Develop

- **Develop** strategies for presenting solutions effectively, regardless of how well-prepared you perceive them to be, by aligning with the expectations and priorities of the board.

Gain

- **Gain** insight into the pressures and high-stakes decision-making processes faced by senior executives and board members to tailor your presentations accordingly.

Master

- **Master** the interpretation of body language and verbal cues to uncover hidden agendas and better prepare for the uncertainties of executive and board meetings.

Dr. Chatchai Thnarudee is a strategic business leader with 20+ years of global/overseas leadership in USA, New Zealand, South Asia & Thailand, and across industries: Banking, Insurance, Energy, Management & Strategy Consulting, Leadership & Organisational Development Consulting, Manufacturing, Start-up and IT. **He used to serve as board member & independent business strategy advisor to oversee multiple business functions**

เตรียมพร้อมอย่างไร

ที่จะใช้เวลาอันมีค่าในการประชุมของคณะกรรมการบริษัทอย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด

KEY REASON TO ATTEND

To become an effective leader in today's fast pace business world, you need to have asset of abilities to drive process of persuading and motivating others to achieve the shared understanding together.

The first and foremost essential ability of the future leader is to inspire the shared vision and goals to members of the executive committee and the Board of Directors which requires a crucial skill in presentation in order to powerfully and effectively present message.

In particular, Two-Day Masterclass will wake up the sleeping giant in you to become a powerful and effective presenter in the setting that matter the most to your career success, i.e. "Board of Director". By providing all tips, tools, and techniques to craft the way you create and perform a powerful and effective presentation together with valuable insights from real showcases gone through by effective presenters.

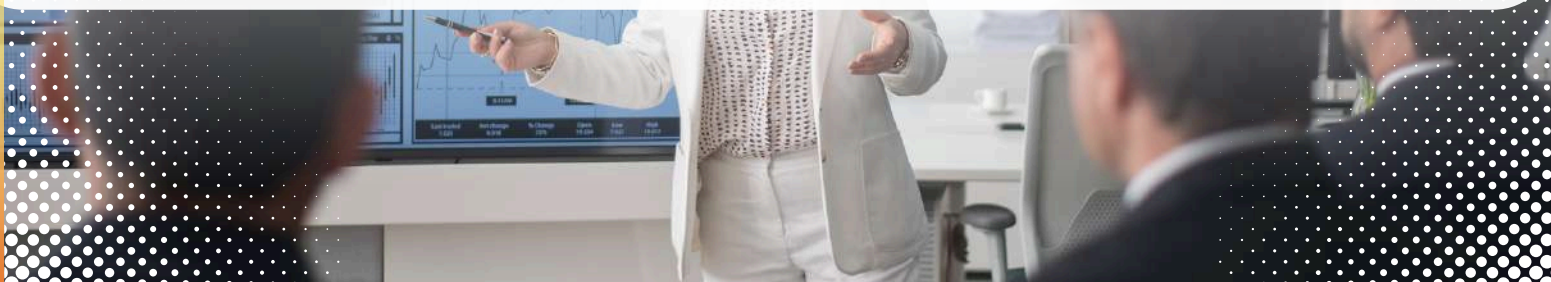
ในสุดยอดหลักสูตร 2 วันเต็มนี้ จะปลุกยักษ์ที่หลับใหลในตัวคุณให้ตื่นขึ้นมาสำแดงพลังเป็นผู้นำเสนอ งาน ด้วยเคล็ดลับ เครื่องมือ และเทคนิคที่ช่วยจัดการแต่งเติมวิธีการสร้างสรรค์และการนำเสนองานอัน ทรงพลังและมีประสิทธิภาพ พร้อมด้วยความเข้าใจเชิงลึกจากการได้เห็นตัวอย่างจริงที่แสดงโดยผู้นำเสนอ งาน ทั้งหมดนี้คือเนื้อหาสาระที่มีประโยชน์ต่อความสำเร็จในอาชีพการงานของคุณมากที่สุด

เพื่อก้าวไปสู่ผู้นำที่มีประสิทธิภาพในโลกธุรกิจที่เต็มไปด้วยการแข่งขันเช่นปัจจุบัน จำเป็นต้องมีความ สามารถที่จะช่วยผลักดันกระบวนการในการชักชวนโน้มน้าวให้บรรลุความเข้าใจร่วมกันได้อย่างแท้จริง การนำเสนองานต่อที่ประชุมผู้บริหารและกรรมการบริษัท จำเป็นต้องใช้ทักษะอันยอดเยี่ยมในการนำเสนอ เนื้อหาอย่างทรงพลังและมีประสิทธิภาพการนำเสนองานเพื่อที่จะสร้างความเข้าใจและความเห็นชอบ พื้นฐานร่วมกันซึ่งความสำคัญต่อความสำเร็จทางอาชีพการงานของคนที่จะก้าวเป็นผู้นำในวันหน้า

PRESENTING TO THE BOARDROOM

Learn the Strategic Presentation Techniques for Executive Success

- 1** **A great opening establishes early on what about today's presentation is going to be relevant,** useful, and pressing to senior executive & board members. A powerful presentation must leave them feeling positive and with a clear call to action. You will be given very important technique to perform a great opening and closing with power, polish, and professionalism in the boardroom.
- 2** **Particularly in most organization, senior executive & board members are exposed** to a much broader area of organizational challenges. They are one of the toughest audiences you will face as a presenter. In order to present effectively to them, you need to do hard work of preparation. Thus, you must know their expectation and critical concern. This section will guide you to explore their expectation and critical concern on key management areas
- 3** **Passionate presentation could create energetic environment in the board meeting room. Messages to senior executive & board members can be even more amplified with effective presentation.** You will be given tips, tools, and techniques to visualize, plan, and create ideas to shape an effective presentation. **"People do not remember what they were told; they remember what they have experienced; for this reason, a well told story, one that feels like an actual experience, is the best way of conveying information"** Therefore, to give an high-attraction presentation to senior executive & board members, you will be learning how to deliver an effective presentation.



PRESENTING TO THE BOARDROOM

Learn the Strategic Presentation Techniques for Executive Success

4 You probably would probably face some situations that your not-much-prepared solutions presenting to senior executive & board members were approved effortlessly but your very-well prepared solutions with hard efforts on the preparation were denied heart brokenly. The secret is that you must know the standing point of your senior executive & board members. You have to understand their pressure to make lots of high-stakes decisions. This section will guide you to explore their body languages and some technical verbal in order to understand their hidden agendas.

5 Last but not least to know, most of senior executives & board members are incredibly impatient because they always live in the rush-hour environment with jam-packed schedule. You could probably be frustrating when you are asked to stop presenting with your long presentation. Unluckily, you may be asked not to have a chance to present again for the result of presenting them something they do not 100% care. This section will structurally guide you strategies and plans to effectively present to them.



Grande Centre Point Ratchadamri Bangkok

Mastering BOARDROOM PRESENTATIONS

Strategic Presentation Techniques for Executive Success

สุดยอดการนำเสนอต่อที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทที่ประสบผลสำเร็จ

Shaping the Future of Business

When:

5 - 6 JUNE 2025

Where:

Grande Centre Point
Ratchadamri

***Any updates on date or venue will
be promptly notified.

Online Registration

<http://www.omegaworldclass.org/register-online/>

E-mail:

conference@omegaworldclass.org

CONTACT US

089-692-9900
02-158-9892



Class Timetable

หลักสูตรภาษาไทย

8.30

Register & Morning Coffee

9.00 - 10.30

Program Commences

10.30 - 10.45

Morning Break

10.45 - 12.15

Program Commences

12.15 - 13.30

Lunch & Networking

13.30 - 15.00

Program Commences

15.00 - 15.15

Afternoon Break

15.15 - 16.45

Program Commences

17.00

End of Program

Registration Fee

Regular Price

Fee Per 1 Person

28,500.00

VAT 7 %

1,995.00

Total Amount (Bath)

30,495.00

Early Bird

5 ที่เหลือเท่านั้น!

✓ 19,500.00

1,365.00

20,865.00

30% OFF FOR EARLY BIRD

พิเศษ!!! ค่าสัมมนากับสถาบันโอมegas
รับสิทธิลดหย่อนภาษีได้ 200%

**สามารถภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3% ได้