

กลยุทธ์ทรานส์ฟอร์มระบบ



<mark>กรณีความสำเร็จ เครื่องมือสร้างความยั่งยืนความได้เปรียบในการแข่งขัน</mark> <mark>ลดต้นทุนเพิ่มผลทำไรบริษัท</mark>ด้วยระบบการจัดหาจัดซื้อใหม่ในยุคดิจิตอล



+66 (0) 2158 9892

200% TAX DEDUCTION





Early Bird!



Minimizing Cost & Optimizing Business Value Amid Digital Disruption



- Cutting Edge Agile Procurement: Strategies & Practices to Optimize Operations & Minimize Costs
- Trends, Opportunities & Challenges towards World-Class Strategic Sourcing & Procurement
- Best Practices & Strategic Approaches for Procurement Transformation

Drive Performance Ensure Supplies, Optimize Efficiency & Bottom Line



01

 Key Performance Indicators (KPIs) for Benchmarking with World-Class Procurement

02

Continuous Cost
 Reduction Strategies:
 Implementation Challenges
 and Recommendations





03

Strategic Supplier System, Supplier Base
 Development & Supplier Relationship



14 AUGUST 2025: 9.00 - 16.45

กลยุทธ์ทรานส์ฟอร์ม "**ระบบการจัดหาจัดซื้อ**" เพื่อ**ผลกำไรธุรกิจเติบโต**

1.SOURCING & PROCUREMENT STRATEGIES AMID DIGITAL DISRUPTIONS

Drive Business Values, Optimize Operations & Minimize Costs for Cost Reduction & Profitability in the New global business environment amid Digital Disruptions. That trigger the need for transformation in Sourcing and Procurement



กลยุทธ์ระบบการจัดหาจัดซื้อเพื่อสร้างประโยชน์ทางธุรกิจและประหยัดค่าใช้จ่าย ปัจจัยสำคัญ ของระบบการจัดซื้อที่บูรณาการเข้ากับกลยุทธ์และระบบบริหารองค์กรวิเคราะห์คุณค่าและ ความสูญเปล่า เพื่อสร้างนวัตกรรมใหม่ในการจัดหาจัดซื้อ



KEY ELEMENTS

Key elements for
Procurement to get success



VALUE

Value Added and Non-Value
Added of Procurement



DEFINE

Define and develop a sourcing strategy, aligning procurement strategies to meet business objective



MOVING

Moving to a strategic highperformance organization



SOURCING

The Future of Sourcing & Procurement Strategies



2.WORLD-CLASS SOURCING & PROCUREMENT ORGANIZATION

Opportunities & Challenges in Transforming to World-Class Procurement



โอกาสและความท้าทายของการจัดซื้อท่ามกลางสภาพการแข่งขันที่รุนแรงทางธุรกิจภายใต้ สงครามการค้าภายในโลกยุคใหม่ กลยุทธ์ในการจัดซื้อที่มีความเป็นเลิศการจัดซื้อการปรับตัว เพื่อให้ทันต่อกระแสการเปลี่ยนแปลง



EXAMINING

Examining global trends in procurement strategies and impacts of new digital technology



BEST PRACTICE

Best practice of world-class procurement organization: how corporation can gain value



OPPORTUNITIES

Opportunities for procurement functions in current competitive business environment



INTERNAL AND EXTERNAL

Internal and external factors affecting the procurement transformation



3.SOURCING & PROCUREMENT TRANSFORMATION

'Strategic Approaches for Procurement Transformation



การปรับเปลี่ยนบทบาทหน้าที่ของการจัดซื้อให้มีความคล่องแคล่วอย่างชาญฉลาดเพื่อเตรียม พร้อม แก่ธุรกิจในการอยู่รอดภายใต้ภาวะเศรษฐกิจแข่งขันสูง ความท้าทายในสถานการณ์ที่ยาก ลำบาก การปรับกลยุทธ์การจัดหาจัดซื้อตามทิศทางวัตถุประสงค์ของธุรกิจ ผนวกฟังก์ชั่นงานจัด ซื้อเข้ากับโลจิสติกส์ แวร์เฮ้าส์ และการผลิต เพื่อเป็นหัวใจสำคัญในการลดต้นทุนสร้างผลกำไร



TRANSFORMING

Transforming strategic positioning of procurement



EXPLOIT DIGITAL

Exploit Digital to optimize Sourcing & Procurement



REDESIGN SOURCING

Redesign Sourcing & Procurement in the big picture



INTEGRATE SOURCING

Integrate Sourcing and Procurement to Logistics, Warehousing, Production (or Service Operation), Finance and Marketing to obtain the optimal Total Cost to Business



4.TOWARDS 'LEAN & AGILE' PROCUREMENT FOR PROFITABILITY

'Lean Techniques' to Ensure Optimum of Procurement & Logistics



กลยุทธ์สร้างความเป็นเลิศด้วย Lean and Agile ในระบบการจัดหาจัดซื้อยุคดิจิตอล การบริหาร ห่วงโซ่อุปทานขององค์กรและระบบการจัดซื้อในบริษัทและการปรับปรุงอย่างต่อเนื่อง การวัดผล สำเร็จของ Lean ของการจัดซื้อและโลจิสติกส์



LEAN & AGILE

Lean & Agile Sourcing & Procurement as a Strategy



UNDERSTANDING

Understanding the importance of Lean & Agile Procurement



INTEGRATING LEAN & AGILE

Integrating Lean & Agile
Procurement into supply
chain



ASSESSING LEAN

Assessing Lean
Procurement to continue
improvement



MEASURING SUCCESS

Measuring success of Lean & Agile Procurement



5.COLLABORATIVE PLANNING, FORECASTING & REPLENISHMENT

Collaborative Planning, Forecasting and Replenishment (CPFR) – ManagingSupply Chain Relationships from Suppliers to End Customers



การจัดการความสัมพันธ์ห่วงโซ่อุปทานจากซัพพลายเออร์ถึงลูกค้าปลายทาง การยกระดับ ประสิทธิภาพห่วงโซ่อุปทานโดยใช้ความร่วมมือ ประโยชน์ของ CPFR ต่อส่วนต่างๆของห่วงโซ่ อุปทาน



ENHANCE SUPPLY

Enhance supply chain efficiency through collaboration:



BENEFITS OF CPFR

Benefits of CPFR for every party in Supply Chain



CPFR

CPFR implementation



ที่มา: https://www.acceleratedanalytics.com/



6.KEY PERFORMANCE INDICATORS IN SOURCING & PROCUREMENT

Key Performance Indicators (KPI) for Benchmarking Procurement Transformation



การพัฒนาเครื่องมือชี้วัดผลการคำเนินงาน (KPI) และการเปรียบเทียบการจัดหาจัดซื้อ เพื่อปรับปรุงกระบวนการและผลการคำเนินงาน จำแนกเป้าหมายและปัจจัยที่ทำให้การจัดหาจัดซื้อ ประสบความสำเร็จ พัฒนา KPI ให้เหมาะสมเพื่อการปรับปรุงผลการคำเนินงานอย่างมี ประสิทธิภาพ การเปรียบเทียบและการวิเคราะห์ผลการคำเนินงานเพื่อหาส่วนที่ต้องปรับปรุง และวิธีการแก้ไง



DEVELOPING

Developing key performance indicators (KPI) and benchmarking your procurement function



IDENTIFYING

Identifying objects and key successes of procurement function



DEVELOPING

Developing practical key performance indicators (KPI) for performance improvement



BENCHMARKING & ANALYZING

Benchmarking & analyzing result of performance to identify improvement areas & solution



7. LEAN & AGILE' SUPPLIER RELATIONSHIP AMID ECONOMIC UNCERTAINTY

Lean & Agile Supplier System, Supplier Base Development & Supplier Relationship Management



กลยุทธ์บริหารแบบ Lean & Agility ในความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์ การพัฒนาประสิทธิภาพ การบริหารจัดการ การสร้างมูลค่าให้กับห่วงโซ่อุปทาน การพัฒนาความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์ และความจำเป็นของการเปลี่ยนการบริหารจัดการในองค์กรการจัดหาจัดซื้อ



ESTABLISHING

Establishing 'Lean & Agile' Supplier System



DEVELOPING

Developing 'Lean & Agile' supplier relationships management



IDENTIFYING

Identifying key areas to be measured for desirable results



BUSINESS

Business processes & Technology Enablers in Supplier Relationships



8.CONTINUOUS COST REDUCTION THROUGH STRATEGIC PROCUREMENT 15.15 - 16.45

Challenges and Recommendations for Cost Reduction & Profitability in Procurement



กลยุทธ์การลดต้นทุนจัดหาจัดซื้ออย่างต่อเนื่อง พันธกิจที่สำคัญของจัดหาจัดซื้อ การลดต้นทุน

เป็นกุญแจสำคัญของทุกองค์กร กลยุทธ์การลดต้นทุนในแต่ละกลุ่มสินค้า ทำอย่างไรจะประสบ ความสำเร็จในการลดต้นทุนการจัดซื้อภายใต้ความไม่แน่นอนทางเศรษฐกิจ



Mrs. Kanya Niwatsakul Former Executive Director Global Financial Services Seagate Technology (Thailand)

Dr. Suriya Lertwattanapongchai Managing Director /Lean Master **BMG** Thailand

Mr.Somchai Sittichaisrichart Managing Director SiS Distribution(Thailand)



Cost reduction as key to survive in business competition.



EXPLORING

Exploring cost reduction strategies in business



ANALYZING

Analyzing & identifying areas to reduce cost of procurement



TECHNIQUES

Exploring cost reduction strategies in business



WHO SHOULD ATTEND

Top Management who responsible for Procurement, Sourcing, Supply Chain Management, Supply Management, Supplier Relationship Management, Logistics Material Control.

WHY SHOULD ATTEND

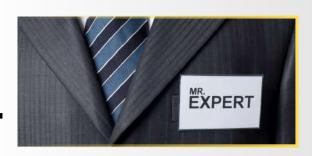
Strategic Sourcing & Agile Procurement Transformation are key in modern supply chain management and business. This Masterclass covers how to excel in disrupting world of business with optimized Sourcing & Procurement Transformation and how to initiate strategy to achieve it.

- Turn Sourcing & Procurement Function into A Strategic Function to Support Business Objectives
- Understand and Optimize Lean Sourcing & Procurement to Ensure Capacity of Production and Shipment
- Integrate Procurement, Production and Operation for Successful Supply Chain Management
- Develop Lean & Agile Procurement Strategies for Cost Effectiveness and Supply Chain Reliability
- Maximize Techniques to Manage Rising Prices and Costs of Materials to Suit Sourcing & Procurement
- Manage Supply Chain Relationships from Suppliers to Customers to Implement Cost Reduction

1844000



Meet & Consult with the Experts.





Dr. Suriya Lertwattanapongchai Managing Director / Lean Master **BMG Thailand**

Over 20 years Experiences in **Process Excellence**

With a great deal of experiences at Phillips Electronics and Seagate Technology, Mr. Suriya Lertwattanapongchai has become one of Thailand's leading experts in Lean Six Sigma. For almost 30 years, he leads the Thailand office of an international consulting firm, namely BMG, and has widely written, lectured as well as provided consultancy on the area and become recognized for his depth and breadth insight into all aspects of lean manufacturing and Six Sigma. Mr. Suriya has his stronghold in the areas of Six Sigma, Lean Manufacturing, Business Process Innovation and Total Business Performance Excellence. His achievement includes assisting several hundred companies to save millions in production cost as well as improving quality and delivery. In the past, he has worked with numerous leading corporations: e.g. SCB, KBANK, True Visions, Pfizer, and many more.

Seagate is the global leader in data storage solutions, developing high tech products that enable people and businesses around the world to create, share and preserve their most critical memories and business data. Seagate Thailand operations was established in 1983. We currently have 19,000 employees, with investments in two locations Teparuk and Korat. These two plants contribute to Seagate's vertically integrated hard drive operations model.





SiS Distribution (Thailand) บริษัทตัวแทนจำหน่ายสินค้าอปกรณ์ไอที่ชั้นแนวหน้า **องค์กรขนาดใหญ่ที่คร่ำหวอดในวงการธุรกิจไอทีอย่างยาวนาน** ด้วยความมุ่งมั่นที่จะสร้าง ความแข็งแกร่งและเติบโตอย่างผู้นำตัวจริงในวงการตัวแทนขายระดับประเทศ

SiS ดำเนินธุรกิจในตลาดหลักทรัพย์ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2547 และได้รับความไว้วางใจจากผู้ผลิต ชั้นนำ ระดับโลกกว่า 70 รายให้เป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าในประเทศไทยกว่าพันรายการ ได้แก่ Acer, Apple, HP, IBM, Lenovo, Asus, Gateway, MSI, Samsung, Toshiba, Garmin Asus, HTC, Xerox, OKI, Ricoh, Nikon, Philips, Panasonic, Sanyo, EMC, Iomega, Black Berry, Promise, QNAP, Western Digital and Fuji-Xerox.

Managing Director

SiS Distribution(Thailand)



Shaping the Future of Business

When:

14 AUGUST 2025

Where:

Grande Centre Point Ratchadamri

***Any updates on date or venue will be promptly notified.

Online Registration

http://www.omegaworldclass.org/register-online/

E-mail:

conference@omegaworldclass.org

CONTACT US

089-692-9900 02-158-9892



Registration Fee	Regular Price	Early Bird 5 ที่แรกเท่านั้น!
Fee Per 1 Person	18,500.00	12,500.00
VAT 7 %	1,295.00	875.00
Total Amount (Bath)	19,795.00	13,375.00



พิเศษ!!! ค่าสัมมนากับสถาบันโอเมก้าฯ รับสิทธิลดหย่อนภาษีได้ 200%

**สามารถภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3% ได้

Class Timetable *หลักสตรภาษาไทย*

8.30

Register & Morning Coffee

9.00 - 10.30

Program Commences

10.30 - 10.45

Morning Break

10.45 - 12.15

Program Commences

12.15 - 13.30

Lunch & Networking

13.30 - 15.00

Program Commences

15.00 - 15.15

Afternoon Break

15.15 - 16.45

Program Commences

17.00

End of Program