

2 - 3 DECEMBER 2025

M&A STRATEGIES

LEGAL, TAX, FINANCE & PRICING

สุดยอดกลยุทธ์ซื้อขายควบรวมกิจการ
กรณีศึกษา กฎหมาย การเงิน ราคา เปรียบเทียบ สัญญา ภาษี

Learn & Consult with The Top-Notch Experts



“ซื้อขายควบรวมกิจการให้ประสบผลสำเร็จ” เจาะมุมมองผู้ซื้อ ผู้ลงทุนและฝั่งผู้ขาย
การเจรจาราคาซื้อขายกิจการหลายชั้นเชิง ชี้ออกาสความสำเร็จและข้อผิดพลาดที่ควรระวังอย่างยิ่ง

CONTACT

+66 (0) 89692 9900

+66 (0) 2158 9892

200% TAX DEDUCTION

Line Official



@omegaworldclass

Details



www.omegaworldclass.org

Special Price

เหลือเพียง...

18,500.-

*สำหรับรอบนี้เท่านั้น

M&A Opportunities

M&A Opportunities: Latest Trends in Thailand & ASEAN

Mastering the Best M&A Deal

Mastering the Best M&A Deal
Making in the Real Practices

Legal Strategies

Legal Strategies in Structuring M&A with Minimized Risks

Contractual Strategies

Contractual Strategies in Cross-border M&A Transactions

Pricing & Negotiation Strategies

Pricing & Negotiation Strategies for the Best Deals Possible

Pricing & Negotiation Strategies

Pricing & Negotiation Strategies for the Best Deals Possible

Tax Strategies in M&A

Tax Strategies in M&A: Key Risks, Challenges & Solutions

Lessons from M&A Experts

Lessons from M&A Experts for the Success of Your M&A Deals

DAY ONE: 2 DECEMBER 2025



Mr. Jirasee Kasuwan

Chief Financial & Investment Officer
Lotus Mattress Co., Ltd.

9.00 - 10.30

M&A BIG PICTURE, PROCESS, PRICING & NEGOTIATION STRATEGIES

M&A Overview, Key Steps, Pricing & Negotiation Strategies for Successful Deals:
Key Risks, Challenges & Solutions

ภาพรวมของการควบรวมกิจการ ตัวอย่างการทำ M&A ประเภทต่างๆ แนวโน้มและโอกาสใหม่ในอนาคต
กลยุทธ์ราคาในการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ การตั้งราคาจากมูลค่ากิจการในกระบวนการซื้อขาย
ธุรกิจ วิเคราะห์ภาพรวมการเงินเพื่อการตัดสินใจ เทคนิคการเจรจาราคาในการซื้อการขายกิจการ ประเด็น
สำคัญอุปสรรคราคาในการเจรจาซื้อขายกิจการ

M&A Big Pictures and Practical Process

M&A Types & Examples

Buy-Side & Sell-Side Deals

M&A Trend & Emerging M&A Opportunities

M&A Trend (Top 10 deals in Recent Years) & Emerging M&A Opportunities
in Thailand & Across Asia

Pricing risks

Pricing risks in M&A Deals
and Negotiation

Key value driver and basis

Key value driver and basis
of M&A Pricing

Exploring pricing strategies

Exploring pricing strategies
& techniques for M&A

Negotiating with the parties

Negotiating with the parties to get
benefit and minimize loss

Case studies

Learning from precedent cases and practical solutions

Morning Break: 10.30 - 10.45

10.45 - 12.15

**Mr. Surayos Chuephanich**Partner
KPMG

MASTERING THE BEST M&A DEAL MAKING

Mastering M&A Deal Making Strategies: Key Lessons from Real Practices

ภาพรวมของการซื้อขายควบรวมกิจการ: ถ่ายทอดประสบการณ์ตรงจากผู้เชี่ยวชาญเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการเจรจาซื้อขายกิจการ ท่านต้องเข้าใจถึงความต้องการของผู้ร่วมเจรจา ซึ่งแรงจูงใจหลักไม่ได้มาจากราคาเพียงอย่างเดียว การพัฒนากลยุทธ์การเจรจาอย่างมีชั้นเชิง รวมถึงเรียนรู้เทคนิคการจัดเตรียมการทำดีล M&A ที่ถูกต้องและชัดเจนเพื่อหลีกเลี่ยงหลุมพรางต่างๆ

Latest Trends & Situations

Latest Trends & Situations for M&A in Thailand & ASEAN

Key Motives of the M&A Deal

Price isn't everything

Understanding the Needs

Understanding the Needs of Negotiating Parties

Key lessons learnt to...

Key lessons learnt to ensure effective M&A deal & negotiation

Preparing for M&A Negotiation

Developing well thought-out strategies

Mastering structural elements

Mastering structural elements of a deal & maximize the return

Lunch & Networking: 12.15 - 13.30

13.30 - 15.00

**Mrs. Chawaluck Sivayathorn Araneta**

Managing Partner

Thanathip & Partners Legal Counsellors Limited

LEGAL STRATEGIES IN STRUCTURING THE SUCCESSFUL M&A

Proven Legal Strategies to Structure Successful M&A Process: Key Legal Steps to Succeed

ขั้นตอนทางกฎหมายในการทำ M&A เป้าหมายการซื้อขายกิจการ กลยุทธ์การวางแผนและโครงสร้างที่ดี
ปัจจัยสำคัญทางกฎหมายเพื่อซื้อขายกิจการ การวิเคราะห์ทางกฎหมายสำหรับการซื้อขายกิจการ ประเด็นทางกฎหมายที่ควรพิจารณาในการตรวจสอบสถานะของกิจการ ขอบเขตและจุดเน้นที่สำคัญไม่ควรพลาด การบริหารความเสี่ยงทางกฎหมายก่อนและหลังจากการซื้อขายกิจการเพื่อให้ธุรกิจดำเนินต่อไปด้วยความสำเร็จ

M&A risk management

M&A risk management and how to effectively minimize the legal risks

Effective M&A plan & roadmap

Effective M&A plan & roadmap with timelines, goals and action points

Factors to consider

Factors to consider in designing the legal M&A checklist

Procedures and disclosure requirements and restrictions

Procedures and disclosure requirements and restrictions for M&A

Ensuring compliance

Ensuring compliance to avoid the legal pitfalls and issues

Legal advice and practical guidelines

Lesson from real cases

Afternoon Break: 15.00 - 15.15

15.15 - 16.45

**Mr. Auaychai Sukawong**Partner
EnDepth Advisory Co., Ltd.**TAX STRATEGIES FOR SUCCESSFUL M&A DEALS**

Tax Strategies for M&A Transactions: Key Lessons, Risks & Solutions

กลยุทธ์ภาษีในการซื้อขายกิจการ ข้อผิดพลาดทางภาษีที่สำคัญ ขอบเขตทางภาษีในการซื้อขายกิจการ
การวางโครงสร้างทางภาษีอย่างรอบคอบมีประสิทธิภาพ การจัดการตรวจสอบภาษี การประเมินความเสี่ยงทางภาษีในการซื้อขายกิจการ ข้อปฏิบัติทางภาษีและภาระภาษีที่ซ่อนอยู่ ประเด็นภาษีที่กิจการเป้าหมายที่มีแนวโน้มสูงจะเกิดข้อผิดพลาด การวางแผนทางภาษีอย่างมีประสิทธิภาพหลังการซื้อขายกิจการ ปัญหาและแนวทางแก้ไข

Scope of taxation

Scope of taxation in M&A transactions of the company and its business

Potential problems in taxation

Preventing the unforeseeable risks in M&A

Practical and successful techniques

Practical and successful techniques to minimize tax risks in M&A

Optimizing tax restructuring plan

Optimizing tax restructuring plan of the combined company

Post-deal integration planning

Post-deal integration planning to achieve tax efficiency

DAY TWO: 3 DECEMBER 2025

**Mrs. Narisa Wetpanyawong**Advisor and Partner
P&T Consulting Co., Ltd.

9.00 - 12.15

Morning Break: 10.30 - 10.45

M&A FINANCIAL STRATEGIES

Financial Strategies in Successful M&A Process & Post Integration

กลยุทธ์เครื่องมือทางการเงิน เพื่อการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ ทั้งผู้ซื้อ/ผู้ลงทุน (Buyer Side) และฝั่งผู้ขาย (Seller Side) ผ่านประสบการณ์ตรงจากผู้เชี่ยวชาญด้วยเทคนิคจัดการเชิงปฏิบัติการที่มีหลายแง่มุม ต่อยอดการจัดการภายในองค์กรอย่างมีประสิทธิภาพลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่มีความซับซ้อน รวมถึงข้อพึงควรระวังต่างๆ เพื่อลดความเสี่ยงทางการเงิน

Why

Why we need "M&A"

Case study utilized "M&A"

Case study utilized "M&A" (empirical P/L, Balance Sheet and Cashflow technique)

Time & Process

Time & Process Technique

Valuation Method

Valuation Method

Preparation Process

Preparation Process until finished due done

Concerns...Failure or Success

Concerns Points... Failure...or...Success: Post integration

**Mr. Kudun Sukhumananda**

Partner

Kudun and Partners Limited

13.30 - 15.00**Lunch & Networking: 12.15 - 13.30****CONTRACTUAL STRATEGIES in CROSS-BORDER M&A TRANSACTIONS**

Contractual Strategies for Cross-Border M&A: Key Risks, Challenges & Solutions

กลยุทธ์ทางกฎหมายในการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ สัญญาที่เกี่ยวข้อง และปัจจัยที่ควรพิจารณาในเช็คลิสต์ของการตรวจสอบสถานะทางกฎหมายของกิจการ ขอบเขตและจุดเน้นที่สำคัญไม่ควรพลาดของการตรวจสอบเอกสารทางกฎหมายและสถานะทางกฎหมายของบริษัทที่ต้องพิจารณาโดยรอบคอบ เทคนิคในการลดความเสี่ยงทางกฎหมายและข้อผิดพลาดที่มักเกิดขึ้น รวมถึงกรณีตัวอย่างที่ประสบความสำเร็จ ปัญหาที่เกิดขึ้นและแนวทางแก้ไข

Key Steps

Key Steps of Legal strategies and contract issues in M&A Deals

Legislation considerations

Legislation considerations for both local and foreign partners

Legal strategies

Legal strategies of the company and its business

Legal M&A requirements

Legal M&A requirements, agreements and obligations

Legal risks in M&A & Challenges

Legal risks in M&A & Challenges: Inbound & Outbound

Case study

Case study – learning from precedent cases and practical solutions

**Mr. Somsak Sirichainarumitr**

Chief Executive Officer
Asset Pro Management Co., Ltd.

15.15 - 16.45**Afternoon Break: 15.00 - 15.15****ASK THE EXPERT: WHAT'S YOUR NEXT MOVE?**

M&A Discussion: Consult with M&A Expert for the Success of YOUR M&A Transactions

สรุปประเด็นสำคัญ บทเรียนในการซื้อขายกิจการ เราจะสกัดเทคนิคต่างๆจากประสบการณ์ตรงของ **ผู้เชี่ยวชาญ** พร้อมทั้งปรึกษาแนวทางเพื่อนำไปปรับใช้ในองค์กรของท่าน ร่วมกันถามตอบข้อสงสัยต่างๆ เพื่อประโยชน์สูงสุดในการปฏิบัติงานจริงต่อไป

Price isn't everything

Leveraging on the Key Motives of the M&A Deals

Developing well thought-out strategies

Developing well thought-out strategies for Successful M&A Negotiation

Most critical problems and solutions

Most critical problems and solutions for a successful negotiation

Tips & tactics

Tips & tactics for successful negotiation issues in M&A Deals

Post integration

Managing Key Points leading to Failure or Success in M&A

END OF THE PROGRAM

2 - 3 DECEMBER 2025

M&A STRATEGIES

LEGAL, TAX, FINANCE & PRICING

สุดยอดกลยุทธ์ซื้อขายควบรวมกิจการ
กรณีศึกษา กฎหมาย การเงิน ราคา เปรียบเทียบ สัญญา ภาษี



Shaping the Future of Business

When:

2 - 3 DECEMBER 2025

Where:

**Grande Centre Point
Ratchadamri**

***Any updates on date or venue will
be promptly notified.

Online Registration

<http://www.omegaworldclass.org/register-online/>

E-mail:

conference@omegaworldclass.org

CONTACT US

**089-692-9900
02-158-9892**



Class Timetable

หลักสูตรภาษาไทย

8.30

Register & Morning Coffee

9.00 - 10.30

Program Commences

10.30 - 10.45

Morning Break

10.45 - 12.15

Program Commences

12.15 - 13.30

Lunch & Networking

13.30 - 15.00

Program Commences

15.00 - 15.15

Afternoon Break

15.15 - 16.45

Program Commences

17.00

End of Program

Registration Fee	Regular Price
Fee Per 1 Person	28,500.00
VAT 7 %	1,995.00
Total Amount (Bath)	30,495.00

SPECIAL PRICE
18,500.00
1,295.00
19,795.00



พิเศษ!!! ค่าสัมมนากับสถาบันโอเมกาฯ
รับสิทธิลดหย่อนภาษีได้ 200%

****สามารถภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3% ได้**